



unique high end audio

PRESSEMITTEILUNG

August 2012: MBL stellt neuen Sales Manager vor.

MBL Akustikgeräte GmbH & Co. KG verstärkt ihr Team um eine weitere wichtige Position im Unternehmen: Björn Rutz ist seit dem 1. Juli 2012 Sales Manager in der Berliner Zentrale der High End Audiofirma.

Björn Rutz arbeitete zuvor für den deutschen MBL Vertrieb, ist daher sehr vertraut mit der Marke und den MBL Produkten. Aufgrund seiner jahrelangen Erfahrung in der Audio und Video Branche ist der 43-jährige ein kompetenter Ansprechpartner und sehr versiert im Umgang mit exklusiven High End Audioprodukten.

Bei MBL wird Björn Rutz die Märkte in Europa, Latein Amerika und Australien betreuen und dem Netzwerk aus Importeuren unterstützend zur Seite stehen. Der Hauptfokus wird die Entwicklung von neuen und zusätzlichen Vertriebswegen und Vertriebskanälen sein.



Unternehmensinfo:

Das in Berlin ansässige Unternehmen MBL Akustikgeräte GmbH & Co. KG hat sich seit seiner Gründung im Jahre 1979 auf die Entwicklung und Herstellung höchstwertiger High End Audiogeräte spezialisiert. In einer intelligenten Kombination aus Handarbeit und High Tech Fertigung werden in der eigenen Manufaktur die edlen und hochwertigen Lautsprecher und Wiedergabegeräte hergestellt und weltweit vertrieben. Der Vertrieb wird durch ein Netz von selbständigen Distributoren vorgenommen, die in ihrem Land jeweils Exklusivität genießen. Eine Vielzahl von Auszeichnungen der internationalen Fachpresse dokumentiert die klangliche und qualitative Kompetenz von MBL sowie seiner Produkte. Die Preisspanne für Komplettanlagen reicht von € 18.000 bis hin zu € 400.000.

MBL Akustikgeräte GmbH & Co. KG | Kurfürstendamm 182 | 10707 Berlin

www.mbl.de | info@mbl.de | +49/(0)30 23 00 584 0

